



## دیدگاه

شماره: ۰۰۲	موضوع: راهکار تأمین نقدینگی صادرکنندگان
تاریخ: ۱۳۹۰/۸/۲	
<b>تهیه و تنظیم: دکتر حمیدرضا اشرف زاده</b>	
<p style="text-align: right;"><b>توضیح اجمالی:</b></p> <p>علیرغم وجود صندوق ضمانت صادرات و بانک توسعه صادرات، بسیاری از صادرکنندگان قادر نیستند اسناد تجاری خود را تنزیل کنند تا وجوه لازم برای تولید و صادرات بیشتر را فراهم سازند. این امر بخصوص در معاملات بلند مدت به چشم می خورد. اگر صادرکنندگان کالا و خدمات فنی-مهندسی بتوانند کالاها و خدمات خود را به صورت یوزانس و با طول دوره پرداخت بیش از سه سال به فروش برسانند و بروات و اسناد صادراتی خود را در صندوق ضمانت یا بانک توسعه صادرات تنزیل نمایند این امر هم به رفع مشکل نقدینگی و سرمایه در گردش آنها کمک خواهد کرد و هم موقعیت رقابتی آنها در بازارهای صادراتی را ارتقاء خواهد داد.</p>	
<p style="text-align: right;"><b>نکات کلیدی:</b></p> <p>از این رو پیشنهاد می شود صندوق ضمانت صادرات و بانک توسعه صادرات به اعطای این گونه تسهیلات ترغیب شوند تا صادرکنندگان کالاهای سرمایه ای و خدمات فنی-مهندسی بتوانند کالاها و خدمات خود را با طول دوره طولانی تر و متناسب با تقاضای مشتریان خارجی به فروش برسانند.</p>	
تأیید رئیس گروه مشاوران:	تأیید رئیس مؤسسه: